

4月になり街には新入社員とみられる若者達を見かけるようになりました。令和の新入社員は「横並びの意識が強く、目立ちたがらず、言われた仕事をたんたんとこなす」のが特徴だそうです。一方多くの会社は社員に「主体性」を求めます。どういう人生を送るにせよ、自分で考えて行動できるのは、すごく重要なことですよ。弊社にも今月から仲間が増えました。ぜひ積極的な人生を歩んでほしいものです。
(田島 年男)



既報のとおり、4月から中小企業でも月60時間を超える時間外労働について割増賃金率が25%→50%に引き上げられました。未払残業代を請求された場合、その分請求額も増えることとなります。会社を守るため、社員との争いを避けるためにも労務管理や賃金制度について不安な方は専門家にご相談することをお勧めします。ウィズでは、提携している方をご紹介することもできますので、ぜひお声がけください。
(橋本 秀明)



新年度に入りました。弊社でも新しい仲間が増えました。今いるメンバーも含め「税理士試験に合格する！」と強い意思を持っていますので、是非とも頑張ってお勉強に合格してもらいたいですね。顧問先様・本人・ウィズの三方よしです。また、今年度はインボイス制度・電子帳簿保存法と新しい制度が始まります。大きな改正ですので、理解し対応していきたいです。
(村場 晋)



新年度になり気持ちも新たにしたいところですが相変わらず頭の痛い物価高騰が続いています。更に4/1から大企業にのみ適用されていた残業代の割増賃金率(詳細は割愛)の引上げが中小企業にも適用されることになりました。『働き方改革』によるものですが、これを機に代替休暇や残業の事前申請制等、従業員の方の働き方を見直す切っ掛けにしてみたいと思います。
(鈴木 正義)



今年は桜の開花が例年より早く訪れました。先日少し葉桜になった桜を鑑賞してきました。ふわふわと桜が舞っている桜並木をゆっくりと現実逃避をしながら散策しました。帰りに野生のタラの芽を採って戻りました。春を1日中満喫した休日を過ごしました。季節ごとの楽しみ方を今年も行おうと実感しました。新年度です。改めましてお客様のお役に立てるよう、考動をしていきたいと思っております。どうぞよろしくお願ひいたします。
(小松 加奈)



今年はいろいろな場所で桜祭りが開催されており、地元の桜祭りに行ってきました。小規模の会場でしたが、活気がありとても賑わっていました。季節のイベントはそれだけで特別感が味わえます。お祭りに限らず、積極的にいろいろなイベントに参加して視野を広げていきたいなと感じました。寒暖差が激しい日が続きますが、皆さま体調にはお気を付けください。
(玉井 佳善子)



つい先日群馬県にある四万まで行ってきました。千と千尋の神隠しの舞台のモデルとなった旅館があるらしいということ、現地に着いて初めて知り(笑)早速観光に。昼間と夜とでまた違った風情で、特に夜はとても幻想的でした。千と千尋の上映が2001年…。もう20年以上経つんですね。20年以上経つ今もなお観光客が多く、ジブリ人気のすごさを感じました。
(青木 さおり)



春になり生活環境が変わった方がいらっしやと思います。私は最近トイブドールを飼い始めました。可愛い外見とは裏腹に暴れん坊で家のあちこちに歯形が…。動きが予測できない中うまく事を運ばせるには先回りが肝心ですね。予測できない点は、経営と共通点がある気がします。ただ、インボイスのようにルールが決まってお事前準備ができるものもあります。準備に関してご不明点等あればお問い合わせください。まずは噛み応えのあるおもちゃを探します。
(栗田 奈美)



私たちの繁忙期は、日の入りが早くなる頃に始まり、遅くなるにつれて終わりが見えてきます。個人の方々の確定申告を終え、ようやく一段落したところですが、皆さまに決算を任せていただいている状況に変わりはありません。今年度はインボイス制度の開始が控えていることでもありますので、引き続き気を抜かず目の前の業務に取り組んでいきます。
(佐藤 基頌)



初めまして。4月よりウィズに入所した岡田力哉です。大学時代は、商学科に所属しており、会計専攻で勉学に励んできたものの、実務は全く別物であると実感しております。ただ、会計分野を極め、税理士になることを目標にこの業界に飛び込んだため、めげることなく日々自己研鑽をし、1日でも早くクライアントの皆様のお役に立てるように精進してまいります。これからよろしくお願ひいたします。
(岡田 力哉)



〒103-0013 東京都中央区日本橋人形町1-2-5 ERVIC 人形町4階 TEL: 03-5847-1192

やる気が出ないときには「ズーニンの法則」がおすすめです。アメリカの心理学者レナード・ズーニンが提唱した、脳の特性を利用した法則で「最初の4分間だけ頑張れば、あとはうまくいく」というものです。まずは簡単にできる作業から始めて4分間頑張り、徐々に難易度を上げていくのがやる気を出すコツだそうです。

お役立ち情報

【少額な返還インボイスの交付義務について】

令和5年度の税制改正にて、少額な返還インボイスの発行義務が見直されました。今回はその内容と今後の実務対応について解説していきます。

改正内容

対象 ☞ 全ての事業者

詳細 ☞ 値引きや返品、割引の金額が税込1万円未満の場合は、返還インボイスの交付義務が免除される

期間 ☞ 適用期間の制限なし(恒久的な措置)

上記の取扱いにより、値引きや返品の都度インボイスを交付するという事務負担は軽減されました。ただし、税込1万円以上の返品等についての発行義務までは免除されておらず、また実際の請求書上においては、少額な値引きでも詳細を明記することが求められるため、引き続き注意が必要です。それでは、普段発行している請求書にはどのように表記すればよいのでしょうか。

① 課税資産の譲渡等の対価の額から直接減額して処理する方法

端数値引きのように総計に対して値引きを行う場合で税率が混在している際には、適用税率ごとの税抜価額の比率で値引額の按分を行います。

《10%対象》

$$228 \text{ 円} \times 5,200 / (5,200 + 5,100) \approx 115 \text{ 円}$$

$$(5,200 \text{ 円} + 520 \text{ 円}) - 115 \text{ 円} = 5,605 \text{ 円}$$

これが値引後の税込金額の合計です。

$$5,605 \text{ 円} \times 10/110 \approx 509 \text{ 円 (値引後の消費税額)}$$

$$5,605 \text{ 円} - 509 \text{ 円} = 5,096 \text{ 円 (値引後の本体価額)}$$

《8%対象》

$$228 \text{ 円} \times 5,100 / (5,200 + 5,100) \approx 113 \text{ 円}$$

$$(5,100 \text{ 円} + 408 \text{ 円}) - 113 \text{ 円} = 5,395 \text{ 円}$$

これが値引後の税込金額の合計です。

$$5,395 \text{ 円} \times 8/108 \approx 399 \text{ 円 (値引後の消費税額)}$$

$$5,395 \text{ 円} - 399 \text{ 円} = 4,996 \text{ 円 (値引後の本体価額)}$$

請求書			
株〇〇御中		XX年11月1日	
No	日付	品名	金額
1	10/1	オレンジジュース※	100円
2	10/1	キッチンペーパー	1,000円
3	10/1	リンゴジュース※	300円
∴	∴	∴	∴
10%対象		税抜 5,200円	消費税額 520円
8%対象		税抜 5,100円	消費税額 408円
総計			11,228円
出精値引き			▲228円
値引き後総計			11,000円
10%対象		税抜 5,096円	消費税額 509円
8%対象		税抜 4,996円	消費税額 399円
※印は軽減税率対象商品			
△△商事株 登録番号 T1234567890123			

来月の税務カレンダー【5月】

5月10日

★4月分源泉所得税・住民税の特別徴収税額の納付

5月15日

★特別農業所得者の承認申請

5月31日

★3月決算法人の確定申告（法人税、消費税、地方消費税、法人事業税、法人事業所税、法人住民税）

★3, 6, 9, 12月決算法人及び個人事業者の3月毎の期間短縮に係る消費税確定申告

★9月決算法人の中間申告（半期分）

★消費税年税額が400万円超の6, 9, 12月決算法人及び個人事業者の3月毎の消費税中間申告

★消費税年税額が4, 800万円超の2, 3月決算法人を除く法人及び個人事業者の1月毎の消費税中間申告

★確定申告税額の延納届出に係る延納税額の納付

5月中において都道府県の条例で定める日

★自動車税種別割の納付（賦課期日4月1日）

★鉾区税の納付（賦課期日4月1日）

ウィズの本棚

『「自分の殻」を打ち破るハーバードのリーダーシップ講義』



リーダーシップは団体競技です。チームが成功するには、メンバーたちに経営者マインドを根づかせ、あなた自身がメンバーとの間に信頼関係を築かなければなりません。ハーバード・ビジネススクール教授としてリーダーシップを研究し、数多くのアドバイスを送ってきた著者が教える、リーダーであり続けるための極意がここにあります。

【出版：CCCメディアハウス

著：ロバート・スティーブン・カプラン 訳：福井 久美子】

先人の言葉

夢は近づくと、目標に変わる。

日本プロ野球とメジャーリーグで活躍したイチローの言葉。

特別なことをする必要はない。今、自分ができる最善のことを懸命にやり続けられれば、夢は目標になる。

トレンドを斬る！

今月のトピック：【炭焼きレストランさわやか】

静岡県限定のチェーン店「さわやか」が提供するの、目の前で熱々の鉄板に焼き付ける「げんこつハンバーグ」。同業他社の冷凍品とは一線を画す格段のおいしさの秘密は、自社工場生産し店舗に毎日直送する牛肉100%のパテ。品質とおいしさを守るため、あえて全国展開を目指していません。本物志向のチェーン店のあり方に注目です。



商売のヒント

今月の商売のヒント：【禅から学ぶ商売の心持ち】

姥捨山（うばすてやま）の物語をご存じでしょうか。

ある男が口減らしのために年老いた母を山に捨ててに行きます。母を背負って山道を歩いていると、ときどき背中中で枝を折る音がします。「さては母が、捨てられたあとに一人で山を降りるための目印を作っているな」。男はそう思いましたが、知らん顔でようやく山奥にたどりつき、母に別れを告げました。

すると母は息子に言うのです。「山を登ってくる時、お前が帰り道を間違えないように枝を折って目印をつけておいたよ。それを頼りに気をつけて里へ帰りなさい」。自分が捨てられようとしているのに、なおわが子のために道しるべを残そうとする親切心。自分のことは一切考えず、ただ相手を思いやる心。禅の世界ではこれを「老婆心」といいます。

現代では「おせっかい」や「余計なお世話」と似た解釈をされがちですが、本来の「老婆心」は「利他心」に通じる心持ちなのでしょう。昔のお年寄り、見送った人の背中にいつまでも手を合わせて感謝していました。困っているように見える人には「どうしましたか？」と自然に声をかけ、ついでだからと近



所の草むしりもして、泣いている子の頭を優しくなでながら「いい子だ、いい子だ」と話を聞いてあげたものです。今のような混沌（こんとん）と複雑化していく世の中では、本来の老婆心が人間関係を豊かにして、仕事や生活の潤いになるように思います。

親が子を思うように、また祖父母が孫を思うように心を尽くし、ただ相手を思いやり、仕事に当たる。そう簡単にできることではありませんが「人によかれ」の心で商売することは忘れないようにしたいものです。



【ご注意ください】税務関連の詐欺、フィッシングメールが急増しています

国税庁をかたるショートメッセージ・メールから「延滞金がある」「財産を差し押さえる」という内容で国税庁のサイトになりすました偽サイトへ誘導する事例が多発しています。国税庁をかたるショートメッセージ・メールを受信した場合には、アクセスすると被害を受けるおそれがありますので、アクセスしないようご注意ください。

PICK UP!